

LETTRE À
NOS CLIENTS
& PARTENAIRES

Chers Investisseurs, cher(e)s Partenaires, cher(e)s Ami(e)s,

Ce début d'année 2021 n'est-il pas **un moment propice pour prendre le temps de nous poser, et tenter de saisir ce que nous pouvons retirer de 2020 ?**

2020, une année qui démarre sur les chapeaux de roue, puis un petit virus comme on en a déjà connu, débutant en Chine...

Une ville italienne fermée...

Puis un lockdown complet. La suite, on la connaît...

Un développement rapide et une crise que nul n'a vu venir.

On retrouve bien une vidéo de Bill Gates pour pouvoir dire que quelqu'un l'avait dit (on sait qu'il est intelligent Bill Gates...).

On aurait pu ressortir la Peste de Camus, et son analogie à notre « guerre » du XXIème siècle, symbole de lutte, résistance, mais aussi de solidarité, conscience ...

Pure Capital a réagi vite. Et tous nos collègues ont fait preuve de flexibilité et de résilience.

Et on peut le dire : même nos plus jeunes gestionnaires ont désormais vécu leur première crise. De l'expérience...

Un accélérateur de tendance aussi... Par exemple, la part du e-commerce dans le commerce de détail aux États-Unis passait de moins de 12% à plus de 16% entre le premier et le deuxième trimestre de cette année 2020. Il fallut attendre 3 ans pour observer un rebond d'ampleur similaire avant cette crise. D'ailleurs, des preuves anecdotiques de l'apparition du SRAS en 2002-2003 suggèrent que cette épidémie a été un catalyseur essentiel de la transformation numérique du commerce de détail chinois.

Certes, on ne peut nier le rôle d'accélérateur technologique de cette crise, mais elle a aussi révélé bien d'autres choses, dont une nous paraît centrale : **le monde est loin de se digitaliser complètement.**

Nous, humains, aimons les contacts sociaux, aimons les accolades, aimons nous retrouver, aimons refaire le monde, aimons échanger, aimons discuter sur le pouce, aimons trouver des solutions de manière spontanée. **Bref, nous aimons nous côtoyer en réel, en vrai.**

Ce n'est donc pas la fin des vraies rencontres, des repas, des visites, des partages.

Mais il faut avouer que le télétravail a prouvé aussi qu'on pouvait être un peu au calme, se retrouver et se concentrer de manière plus adéquate sans le bruit des contacts sociaux que nous aimons tant.

Le télétravail, qui dans nos sociétés européennes, était parfois considéré comme un avantage octroyé à certains (un genre de travail « cool »), s'est enfin révélé de manière décomplexée comme un travail consciencieux où on délivre.

L'avenir sera certainement fait d'un **savant mélange entre les contacts humains nécessaires, le télétravail efficace, et un équilibre retrouvé.**

Et la santé de l'entreprise dans tout cela ?

Certains projets ont certes été ralentis en raison de la crise, mais Pure Capital a bien résisté et a terminé l'année sur une note plus qu'honorable.

Voici **quelques chiffres** et informations essentielles à fin d'année 2020 (chiffres non audités) :

- > Les performances des portefeuilles ont été redressées significativement sur les derniers mois de l'année et nous laissent de belles perspectives pour la suite ;
- > Les actifs sous gestion et conseil pour notre clientèle privée devraient s'établir à EUR 1,3 milliards ;
- > Les actifs sous gestion au sein de notre gamme de fonds Pure Capital s'élève à plus de EUR 350 millions ;
- > Les actifs en fonds de tiers gérés par notre service ManCo avoisinent les EUR 400 millions ;
- > Le chiffre d'affaires 2020 devrait être de EUR 9,7 millions ;

- > Les fonds propres de Pure Capital devraient à fin d'année s'établir à EUR 4,5 millions ;
- > Et enfin, notre équipe compte désormais plus de 60 personnes dévouées.

Tout ceci reflète donc une belle progression de l'entreprise, et ce même dans le contexte connu de 2020 qui n'a certes pas facilité les choses.

Au nom de toute l'équipe Pure Capital, **nous vous remercions toutes et tous pour votre confiance.**

Nous avons tous les éléments nous permettant de continuer à faire progresser les avoirs qui nous sont confiés, en nous souvenant de 2020...

A très bientôt ailleurs que sur Teams. Encore un peu de patience !

Thierry,
CEO & Head of Business Development